

为绝境中的自己找到出口

天有不测风云，人有旦夕祸福。生活的道路不可能永远是坦途，必然会遇到令人无奈的困境，甚至是人生的绝境。遇到人生的绝境，我们该如何面对？下面三个小故事或许会让你有所领悟。

故事一：井里的驴子

人们正要填一口枯井的时候，一头毛驴掉到了井里。井很深，那头驴子又很老，人们想尽办法，也没能把驴子拉出来。尽管驴子哀怜地求救叫喊，无奈之下，人们还是决定埋它了。

当第一铲泥土落在枯井中时，驴子叫得更响了，它显然明白了人们的意图。可是，当第二铲泥土落到它背上的时候，驴子却出乎意料地安静了。人们发现，此后每一铲泥土落到它背上的时候，驴子都在做一件惊人的事情：它努力抖落背上的泥土，把它们踩在脚下，让自己登高一点。

人们不断地把泥土往枯井里铲，驴子也就不停地抖落并把它们踩在脚下。就这样，驴子随着泥土的抖落不断登高，最后竟在人们惊奇的目光中，潇潇洒洒地走出了枯井。

【领悟】巴尔扎克说：绝境，是天才的进身之阶；信徒的洗礼之水；能人的无价之宝；弱者的无底之渊。假如你现在身处绝境，求救的哀鸣也许换来的只是埋葬你的泥土，可驴子教会了我们，走出绝境的秘诀是拼命抖落掉在身上的泥土，使之成为自己的台阶。

故事二：一支断箭

春秋战国时代，一位父亲和他的儿子出征打战。父亲已做了将军，儿子还只是马前卒。又一阵号角吹响，战鼓雷鸣了，父亲庄严地托起一箭，其中插着一只箭。父亲郑重对儿子说：“这是家袭宝箭，配带身边，力量无穷，但千万不可抽出来。”

那是一个极其精美的箭囊，厚牛皮打制，镶着幽幽泛光的铜边儿，再看露出的箭尾，一眼便能认定用上等的孔雀羽毛制作。儿子喜上眉梢，贪婪地推想箭杆、箭头的模样，耳旁仿佛嗖嗖地箭声掠过，敌方的主帅应声折马而毙。

果然，配带宝箭的儿子英勇非凡，所向披靡。当鸣金收兵的号角吹响时，儿子再也禁不住得胜的豪气，完全背弃了父亲的叮嘱，强烈的欲望驱赶着他呼一声就拔出宝箭，试图看个究竟。骤然间他惊呆了。一只断箭，箭囊里装着一只折断的箭。

“我一直持着一支断箭打仗呢！”儿子吓了一跳，冷汗，仿佛顷刻间失去支柱的房子，轰然意志坍塌了。结果不言自明，儿子惨死于乱军之中。

【领悟】面对绝境，考验着一个人的信念、意志以及承受能力。很多人在逆境中能意气风发，展现自己的才能，一旦遇到挫折，却会轻易就崩溃。真正的强者是在困难面前不退缩，失败面前不灰心，绝境面前不动摇；身陷失败仍能看到希望，身置暗夜仍能看到光明，在绝望中能看到希望，在无路时能找到出路的人。

故事三：非洲蜂的故事

在非洲中部干旱的大草原上，有一种体形肥胖肥胖的巨蜂。巨蜂的翅膀非常小，脖子也很短粗。但是这种蜂在非洲大草原上能够连续飞行250公里，飞行高度也一般蜂类所不能及的。它们非常聪明，平时藏在岩石缝隙或者草丛里，一旦有了食物立即振翅起飞，尤其是当它们发现这一地区即将面临极度干旱的时候，它们就会成群结队地迅速逃离，向着水草丰美的地方飞行。

这种强健的蜂被科学家称为“非洲蜂”。

科学家们对这种蜂充满了好奇。因为根据生物学的理论，这种蜂体形肥胖肥胖而翅膀却非常短小，在能够飞行的物种当中，它们的飞行条件是最差的。从飞行的先天条件来说，它们甚至连鸡、鸭不如；从流体力学来分析，它们的身体和翅膀的比例根本是不能够起飞飞的，即使人们用把它们扔到天空去，它们的翅膀也不可能产生承载肥胖身体的浮力，会立刻掉下来摔死。

但事实却是，非洲蜂不仅能飞，而且是飞行队伍里最为强健、最有耐力、飞得最远的物种之一。

哲学家们对此给出了合理的解释：非洲蜂天气低劣，但它们必须生存，而且只有学会长途飞行的本领，才能

够在气候恶劣的非洲大草原活下去。
简单地讲，若是非洲蜂不能飞行，它就只有死路一条。

什么叫“置之死地而后生”？非洲蜂给出了很好回答。非洲蜂更让我们相信，在一个执著顽强的生命里，没有什么叫做“不可能”。

【领悟】世界上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。失败者并不是天生就比成功者差，而是在逆境或者绝境中，成功者比失败者多坚持一分钟，多走一步路，多思考了一个问题。千百年前，老子说过：“祸兮，福之所倚；福兮，祸之所伏。”祸福之所以能相互转化，是要有一定的条件，那就是用乐观支撑而起的一种永不放弃的信念。「后记」

人生多一次逆境，就多一分成熟，多一分感悟；多一次绝境，就多一次机遇，多一次超越。任何事情，都是成也在人，败也在人。

鲁迅先生说过地上本没有路，走的人多了，自然就成了路。以为到了绝境，于是绝望了，放弃了，其实不然，路在前面只不过是需要费些力气去推开荆棘罢了。看了上面三个故事，相信每个人都能在绝境中为自己找到一个出口。



俞敏洪：与其有钱，不如值钱



很多人一辈子有两个追求：一个是有钱，一个是值钱。

有的人运气好，出生在富贵之家，一出生就像贾宝玉一样嘴里含着玉，有钱就不是问题。但有钱解决不了第二个问题，也就是你本人值不值钱的问题。

值钱是个人价值的体现，比如你去找一份工作，人家给你开出百万年薪，那就表明你很有钱。有钱和值钱是两个概念。有钱的人不一定值钱，比如我们经常看到一些“富二代”腰缠万贯，但除了挥霍什么都会，这

样的人“分文不值”。但值钱的人早晚会有钱，因为值钱的人都有是可夸耀的某种能力，凭借这种能力，他不仅可以安身立命，还能积累财富。这样的人甚至连存钱都不需要。比如一个著名的画家，他需要钱的时候只画一幅画就行了。所以人们常说，不要把自已变成“储钱罐”，因为没有人能够靠储钱变富；但一定要把自己变成“印钞机”，需要钱的时候可以随时随地去取。一个人与其有钱，不如让自己变得值钱。值钱的人才能体会到什么叫做成就感。成就感从哪儿来呢？来自于自己付出努力之后得到的某种收获，收获越大，成就感就越大。如果一个人的钱是伸手向父母要来的，那无论他有多少钱都不会有成就感。如果一个人的钱是靠自己赚来的，那不管赚多少都会有成就感，而且只要来路正，钱越多，成就感会越大。成就是幸福的重要基石之一，从某种程度上说，一个人如果没有体会过奋斗所带来的成就感，那么他的人生幸福值也必定要打折扣。

现在，很多父母以爱的名义为孩子今后的人生准备好了一切，可谓用心良苦，但事实上却剥夺了孩子的奋斗空间，也因此剥夺了孩子原本能够体会到的幸福。

一个人不是值钱，有一个转折点。大学毕业的时候，你急于找工作，四处求爷爷告奶奶，不管给多少工

资都愿意干。这个时候是你求别人，你的个人价值尚未得到体现，也可以说，此时的你还没有个人价值。当你踏上某一工作岗位时，因为对工作内容不熟悉，需要央求别人来教你，这个时候你也不值钱。

之后，通过不断的努力，你成了某一领域的专家或非常出色的管理者，这个时候就是别人来求你了，老板会给你加薪加薪，求你不要离开；别的单位会提供更高的职位和更高的工资，千方百计来挖你。这个时候，你才算值钱。一个值钱的人就可以摆谱了，因为有了摆谱的资本。

比如诸葛亮，他为什么要刘备三顾茅庐才答应出山？就是因为他知道自己的价值所在，要摆一下谱，这样刘备会更重视他，未来会给他更大的发展空间。所以摆谱是需要能力作为资本的，否则就是找死。比如《三国演义》中的杨修，光知道摆谱和骂人，却没什么治国才略，最终死于刀下。

一个人不断努力的过程就是让自己不断值钱的过程：值钱之前，是你求别人；值钱之后，是别人求你。但需要特别指出的是，我这里说的“别人求你”，不是因为你有钱，而是因为你有能力。假如你碰巧有能力而且有权力，这个时候，不管你有多少钱，都得离钱尽量远点儿。

AOLAN 澳蓝
EVAPORATIVE AIR COOLER

蒸发式冷气机



www.aolanchina.com

2015年8月刊

总第82期

澳蓝(福建)实业有限公司 主办

本期4版

非洲国家联合考察团赴澳蓝参观考察



在福建省商务厅领导的带领下，来自非洲阿尔及利亚、贝宁、布隆迪、刚果等十几个国家近50名客商组成的联合考察团近日赴澳蓝参观考察。黄华铃董事长热情接待并陪同考察团参观了澳蓝产品展厅、仓储中心、生产车间以及综合性实验室等场所，让客商深入了解澳蓝公司及产品。

在展厅，客人们对澳蓝的产品表示出极大的兴趣，一边认真听讲解员的介绍，

一边了解各款产品的具体应用情况、效果等，并时不时地拿起手机、相机进行拍照记录。随后，非洲考察团来到了仓储中心和生产车间，详细了解了产品的生产过程。现代化、专业化的管理，舒适整洁的工作环境给客人们留下了深刻的印象。在综合性实验室，高科技含量的实验设备和良好实验室环境也让考察团大开眼界。

会上，黄华铃董事长首先向远道而来的非洲考察团表示热烈的欢迎，并介绍了

澳蓝的企业发展历程、生产研发、出口等情况，指出澳蓝历来重视国际市场的开拓，凭借地理、气候等条件，相信通风降温设备在非洲将有巨大的市场发展空间，澳蓝将借助此次非洲考察团来访的契机，努力寻求有意向的合作客户。在互动交流环节中，考察团成员纷纷举手踊跃发言提问，内容涉及产品体系、产品工艺、采购渠道、公司员工待遇等，黄华铃董事长也诙谐幽默地解答了外宾们的提问，会场气

氛热烈。此次非洲考察团的到来，提供了各方面的利好信息与政策，也更加坚定了澳蓝开拓非洲市场的决心。黄华铃董事长表示，未来澳蓝将进一步加强与非洲国家的合作与交流，加深友谊，共享发展机遇，共同为实现在中非发展、推动中非繁荣做出积极贡献。

